



Vídeo Apresentando a Plataforma Eduaplic

Um roteiro visual completo para apresentar a plataforma de educação financeira gamificada que está transformando o futuro de milhares de famílias brasileiras.

01

Andrea Marques
Vanderlei Fregadolli

andrefregadolli@gmail.com

02

Maria Lusia de Moraes
Belo Bezerra

lusia.bezerra@gmail.com

03

Fábio Luiz Fregadolli

fabioluizf@ceca.ufal.br

00:00 – 00:06

Cena 1: A Dor do Cliente e Conexão

O que acontece na tela

Uma apresentadora elegante caminha em um ambiente corporativo moderno e bem iluminado. Ela olha diretamente para a câmera e faz uma pergunta impactante, enquanto o texto destacado na tela exibe:

**FUTURO
FINANCEIRO?**

O que você quis dizer

O objetivo central aqui é **capturar a atenção imediata através de uma dor real**. Ao questionar o espectador sobre como *"preparar o futuro financeiro da sua família de um jeito que realmente funcione"*, você ativa o gatilho da responsabilidade e da preocupação familiar.

- 📌 O ambiente sofisticado e a postura da apresentadora transmitem credibilidade, mostrando que o assunto é sério, mas tratado de forma acessível.



00:06 – 00:13

Cena 2: A Apresentação da Solução

O que acontece na tela

Moedas digitais douradas caem em cascata pela tela, revelando a interface da plataforma **Eduaplic**. O texto principal destaca: "*A sua escola financeira*". Na tela do aplicativo, vê-se um painel completo com avatares, níveis de experiência (XP) e gráficos de evolução patrimonial simulada.

O que você quis dizer

Aqui você introduz a **solução para o problema levantado**. O visual das moedas caindo traz uma sensação de prosperidade e ganho, enquanto a interface do aplicativo demonstra que a plataforma já está pronta e estruturada.

Ao definir a Eduaplic como uma escola onde aprender sobre finanças "*é pura diversão*", você quebra o preconceito de que a educação financeira é algo chato, complexo ou exclusivo para especialistas.

00:13 – 00:22

Cena 3: A Metodologia e Gamificação

APRENDA BRINCANDO



Mini-jogos

Conteúdos financeiros transformados em experiências lúdicas e interativas que prendem a atenção do usuário.



Trilhas Personalizadas

A plataforma se adapta ao ritmo e ao nível de conhecimento de cada usuário, garantindo uma jornada única.



Jornada Gamificada

Conceitos complexos transformados em conquistas e recompensas para todas as idades e perfis de aprendizado.

A interface muda para um plano de fundo tecnológico e dinâmico com ícones que remetem a trajetórias, conquistas e conexões. A frase *"transformamos conceitos complexos em uma jornada gamificada para todas as idades"* valida a proposta de valor de que qualquer pessoa, independentemente do nível de conhecimento prévio, consegue aprender a gerenciar e investir dinheiro.

00:22 – 00:29

Cena 4: Inteligência Artificial e Personalização

O que acontece na tela

A apresentadora retorna à tela com uma expressão confiante e acolhedora. Um selo visual surge ao lado com a inscrição:

 **ASSISTENTE IA — GUIA DE APRENDIZADO**

Tecnologia de ponta integrada à experiência do usuário para um suporte verdadeiramente individualizado.

O que você quis dizer

Com esta cena, você agrega **tecnologia de ponta e suporte individualizado** ao produto. Ao mencionar que a plataforma atende "*desde os 5 anos até a vida adulta*", você reforça o caráter familiar do ecossistema.

O destaque para o assistente virtual com inteligência artificial transmite a mensagem de que o usuário nunca estará sozinho ou perdido; ele terá um **guia personalizado** para acompanhar cada passo da sua evolução financeira.

Desde os 5 anos

Conteúdo adaptado para crianças

Vida adulta

Suporte para todas as fases

00:29 – 00:35

Cena 5: Prova Social e Autoridade

O fundo se transforma em uma tela verde vibrante onde os números sobem rapidamente até alcançar marcos impressionantes que constroem confiança e validam a plataforma.

10K+

Famílias Ativas

Mais de 10 mil famílias já utilizam e aprovam a Eduaplic em sua jornada financeira.

4.9

Estrelas de Avaliação

Avaliação quase perfeita que valida a qualidade e a entrega da plataforma.

- ✔ Esta cena ativa o poderoso **gatilho da prova social**. Mostrar que mais de 10 mil famílias já utilizam e aprovam a Eduaplic reduz drasticamente o medo do comprador de testar algo novo. Os números grandes e a excelente avaliação constroem uma reputação sólida, validando que a plataforma cumpre o que promete e é uma escolha segura para transformar realidades financeiras.

00:35 – 00:44

Cena 6: Chamada para Ação — Fechamento

O que acontece na tela

A apresentadora faz o convite final com um sorriso contagiante. Um botão verde destacado escrito "ASSINE AGORA" e o endereço do site aparecem em destaque na tela.

"Chegou a hora de investir no que importa."

Acesse eduaplic.com

O que você quis dizer

O objetivo final é **gerar conversão imediata**. A frase *"Chegou a hora de investir no que importa"* apela para o valor emocional e o legado que o usuário deixará para os seus filhos e para si mesmo.

Ao direcionar o público claramente para o site com um comando de ação direto — *"faça sua assinatura agora mesmo"* — você elimina distrações e conduz o cliente potencial diretamente para a etapa de compra.